

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
AGENCJI ROZWOJU INNOWACJI S.A.
W ROKU OBROTOWYM 2020



Wrocław, 30 lipca 2021 r.

I. CHARAKTERYSTYKA FIRMY

I.1. Informacje podstawowe

Firma: **Agencja Rozwoju Innowacji S.A.**
Adres korespondencyjny: **Al. Gen. J. Hallera 180/14, 53-203 Wrocław**
KRS: **0000406260**
REGON: **020568392**
NIP: **899-261-64-11**
Telefon: **71 354 07 93**
Faks: **71 354 07 93**
Internet: www.aridotacje.pl
Email: biuro@aridotacje.pl

I.2. Dane o strukturze własności kapitału podstawowego oraz liczbie i wartości nominalnej subskrybowanych udziałów, w tym uprzywilejowanych Spółki Agencji Rozwoju Innowacji S.A.

Stan na dzień 31.12 2020 r.

Akcjonariusz	Akcje	%	Głosy	%
INC S.A.	7 404 187	30,52%	7 404 187	30,52%
Szymon Gawryszczak	2 241 553	9,24%	2 241 553	9,24%
Katarzyna Sapa	228 580	0,94%	228 580	0,94%
Tomasz Kurek	171 436	0,71%	171 436	0,71%
Agata Chlebicka-Gądek	5.495.316	22,66%	5.495.316	22,66%
Jolanta Krawiec	5.495.316	22,66%	5.495.316	22,66%
Pozostali	1 377 000	5,67%	1 377 000	5,67%
Suma	24 266 197	100,00%	24 266 197	100,00%

I.3. Zarząd Spółki

Na dzień 31 grudnia 2020 r. Zarząd Emitenta przedstawiał się następująco:

- Jolanta Krawiec – Prezes Zarządu od dnia 13 sierpnia 2019 r.,
- Agata Chlebicka – Gądek – Członek Zarządu od dnia 10 lipca 2020 r.

I.3.1. Rada Nadzorcza Spółki dominującej

Na dzień 31 grudnia 2020 r. oraz dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania skład Rady Nadzorczej Emitenta prezentuje się następująco:

- Joanna Sitarz – Przewodnicząca Rady Nadzorczej
- Marta Gawryszczak – Wiceprzewodnicząca Rady Nadzorczej
- Jakub Sitarz – Członek Rady Nadzorczej.
- Karina Glińska – Tkocz – Członek Rady Nadzorczej
- Anna Sitarz – Członek Rady Nadzorczej

I.4. Zakres działalności Spółki

I.4.1. Usługi w zakresie pozyskiwania finansowania zewnętrznego

Spółka świadczy usługi doradczo-finansowe związane z pozyskiwaniem kapitału na rozwój przedsiębiorstw oraz jednostek samorządu terytorialnego. Agencja Rozwoju Innowacji S.A. pozyskuje przede wszystkim kapitał bezzwrotny (dotacje europejskie), ale też kapitał dłużny (preferencyjne pożyczki w ramach inicjatywy „Jeremi”, jak i kredyty i pożyczki bankowe). Agencja Rozwoju Innowacji S.A. specjalizuje się w projektach dotyczących działalności innowacyjnej przedsiębiorstw, rozwoju działalności B+R oraz usługach doradztwa gospodarczego. Spółka świadczy również usługi szkoleniowe. Zakres usług doradczych związanych z pozyskiwaniem kapitału na rozwój firm i innych podmiotów obejmuje m.in. analizę potrzeb klienta w zakresie źródeł finansowania planowanych projektów inwestycyjnych, analizę możliwych źródeł finansowania, przygotowanie niezbędnej dokumentacji, w tym wniosków aplikacyjnych z wymaganymi załącznikami, a także bieżący monitoring realizacji projektu i prowadzenie niezbędnej dokumentacji w celu rozliczenia projektu.

Spółka w roku 2020 świadczyła również usługi w zakresie realizacji usług doradczych oraz szkoleń dedykowanych kadrze menadżerskiej w ramach projektu „Akademia Menadżera PARP” oraz Usług Rozwojowych. Usługi dla klientów dofinansowane były ze środków unijnych.

W roku 2020 wystąpiły w Spółce zmiany w Zarządzie Spółki – nowy Członek Zarządu p. Agata Chlebicka – Gądek.

Głównymi klientami Spółki były przedsiębiorstwa prywatne oraz Wspólnoty Mieszkaniowe.

Dnia 1 października 2019 r. Spółka rozpoczęła realizację projektu „Czwarty wymiar zmiany” złożonego w odpowiedzi na II rundę konkursu nr POWR.04.03.00-IP.07-00-005/18, Instytucja Pośrednicząca dla Działania 4.3 PO WER – Centrum Projektów Europejskich. Wartość projektu: 1 853 676,07 zł. Harmonogram realizacji projektu to 01.10.2019 – 31.12.2021.

Celem głównym projektu jest więc dostosowanie przedsiębiorstw produkcyjnych z Polski i ich pracowników do wymagań wynikających ze zmian technologicznych (Przemysł 4.0) przez wzrost kompetencji pracowników i kadr zarządzających w obszarze nowych technologii i wdrożenie nowych modeli biznesowych poprzez wypracowanie, przetestowanie i wdrożenie narzędzi, stworzonych dzięki współpracy z niemieckim partnerem zagranicznym, dotyczących audytu potencjału przedsiębiorstw do

wdrażania zmian i narzędzi wspomagających zarządzanie zmianą, opartymi na Lean Management i programach rozwoju kompetencji oraz wdrożenie wypracowanych w ramach projektu programów rozwojowych przez instytucje szkoleniowe.

Projekt realizowany w partnerstwie z HR ARENA – partner ponadnarodowy (Niemcy), NOEZA NON PROFIT Sp. z o.o. – partner krajowy, DOHMAYER Construction – partner krajowy.

Spółka przez cały rok realizowała kolejne etapy projektu.

I.4.2. *Komercjalizacja wiedzy*

Działalność z zakresu komercjalizacji wiedzy opiera się głównie na doradztwie dla przedsiębiorstw w doborze i wdrażaniu odpowiedniej strategii komercjalizacji wiedzy. Nasze usługi obejmują: Identyfikację potrzeb technologicznych i innowacyjnych firmy, audyt technologiczny, budowanie strategii rozwoju nowych produktów i usług, budowanie strategii innowacji i komercjalizacji, identyfikacja źródeł finansowania projektów badawczych od etapu badań podstawowych po proces dyfuzji innowacji, wsparcie doradcze na etapie aplikowania o środki zewnętrzne, doradztwo prawne w zakresie ochrony własności intelektualnej, sprawdzanie czystości i legalności patentów, wycena projektów innowacyjnych, zarządzanie projektami badawczo-rozwojowymi.

I.4.3. *Doradztwo gospodarcze*

W związku z posiadaniem oddziału w InQube (Inkubator Przedsiębiorczości Uniwersytetu Ekonomicznego) we Wrocławiu, Spółka rozpoczęła również aktywne wsparcie mikro przedsiębiorców oraz startupów należące do otoczenia InQube co jest mocno związane z długoterminowym celem jakim jest utworzenie akceleratora biznesu i wsparcie startupów.

Spółka prowadziła również doradztwo w ramach usług BUR oraz projektu „Akademia Menadżera” z zakresie diagnozy potrzeb i rozwoju przedsiębiorstwa.

I.4.4. *Usługi szkoleniowe*

Działalność szkoleniowa w 2020 roku prowadzona była w formule szkoleń otwartych oraz zamkniętych, przygotowywanych z uwzględnieniem specyficznych potrzeb klientów. Głównymi odbiorcami szkoleń są przedsiębiorstwa MŚP z woj. dolnośląskiego.

Obszar tematyczny realizowanych szkoleń to m.in.

- szkolenia z zakresu zarządzania strategicznego przedsiębiorstwem,
- szkolenia z zakresu zarządzania kadrami,
- szkolenia z zakresu rozwoju personalnego i przywództwa,
- szkolenia z zakresu komercjalizacji innowacji
- i wiele innych.

II. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ JEDNOSTKI, JAKIE NASTĄPIŁY W OKRESIE OBROTOWYM, A TAKŻE PO JEGO ZAKOŃCZENIU, DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

- 1) Realizacja projektu „Czwarty wymiar zmiany” w ramach 4.3 POWER – projekt ponadnarodowy realizowany w partnerstwie z podmiotami krajowymi jak i podmiotem zagranicznym.
- 2) Świadczenie usług szkoleniowych oraz usług doradczych w ramach Bazy Usług Rozwojowych.
- 3) Przygotowanie dokumentacji projektowej w ramach do działań 3.3.3 POIR, 2.3.5 POIR, 1.2 RPO WD, 3.2 RPO WŚ.
- 4) W dniu 10.07.2020 r. Pani Agata Chlebicka - Gądek została powołana do pełnienia funkcji Członka Zarządu.
- 5) W dniu 26 sierpnia 2020 r. odbyło się WZA, na którym została podjęta uchwała o kontynuacji działalności.
- 6) W dniu 14 sierpnia 2020 r. zostało podpisane porozumienie w sprawie pożyczek i ustanowienia zabezpieczeń w ze spółką Venture Inc S.A. z siedzibą we Wrocławiu.
- 7) W dniu 14 sierpnia 2020 r. została podpisana umowa zwrotnego przeniesienia własności 974 udziałów w spółce Inkubator Naukowo-Technologiczny sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu.
- 8) W lipcu 2020 r. ulegli zmianie Akcjonariusze Spółki, tj. Venture Inc zbył swoje udziały, p. Agata Chlebicka-Gądek oraz Jolanta Krawiec zostały udziałowcami Spółki, posiadając po 5.495.316 akcji, co stanowi dla każdej po 22,66%.
- 9) Dnia 3 grudnia 20 roku Spółka uzyskała aktualizację Certyfikatu SUS2.0 od Dekra Certification sp. z o.o., dzięki czemu posiada status Instytucji Szkoleniowej posiadającej standard SUS2.0 co upoważnia do realizacji szkoleń i doradztwa dla klientów chcących uzyskać dofinansowanie i dzięki czemu znajduje się w Bazie Usług Rozwojowych prowadzonej przez PARP.
- 10) W 2020 roku od końca marca do końca lipca zawieszenie realizacji projektów przez klientów Spółki spowodowane sytuacją związaną z pandemią COVID-19.
- 11) Wielomiesięczne opóźnienia Instytucji w ocenie złożonych przez Spółkę projektów, spowodowane pandemią COVID-19.
- 12) Zmiana przez Instytucje Oceniające kryteriów wyboru projektów do dofinansowania w związku z pandemią COVID-19. Kryterium premiującym podczas oceny było prowadzenie działalności w branży, która ucierpiała z powodu pandemii (m.in. branża turystyczna, gastronomiczna, hotelarska, eventowa), co wykluczało większość klientów Spółki z otrzymania dofinansowania.
- 13) Odwołanie części naborów na projekty przez Instytucje.
- 14) W związku z pandemią COVID-19 pojawił się problem ze ściągalsnością niezapłaconych należności od klientów.
- 15) W kwietniu 2020 roku został zmieniony harmonogram realizacji projektu „Czwarty wymiar zmiany” – zmiana dotyczyła przesunięcia terminów realizacji poszczególnych zadań w projekcie i spowodowana była sytuacją związaną z pandemią COVID-19.
- 16) W 2021 roku Spółka w I kwartale osiągnęła przychód w wysokości 534 490,19 zł z zyskiem 240 206,29 zł.
- 17) W II kwartale 2021 r. Spółka przeprowadziła cykl webinarium z zakresu możliwości dofinansowania MŚP, cyberbezpieczeństwa, zarządzania procesami oraz narzędzi, które powstały w wyniku realizacji projektu Czwarty wymiar zmiany.
- 18) W I i II kwartale 2021 r. Spółka prowadziła aktywną kampanię nt. własnych działań i możliwości dofinansowania w mediach społecznościowych. Powstała również nowa strona www projektu Spółki. (www.przemysl.aridotacje.pl).
- 19) Pozyskanie nowych klientów w związku z kampanią promocyjną.
- 20) Dnia 1 marca 2021 r. zatrudnienie nowego i doświadczonego Specjalisty ds. projektów UE p. Sylwii Olichwiruk.

21) Planowane wdrożenie w II półroczu nowego produktu Spółki, tj. Business Box Startup.

III. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI

W średnioterminowej, kilkuletniej perspektywie czasowej planuje się zwiększoną dywersyfikację usług z naciskiem na rozwój instrumentów nie powiązanych bezpośrednio z działalnością w obszarze środków unijnych.

Głównym obszarem zainteresowania Spółki w tym czasie pozostawać będzie wdrożenie nowych produktów, tj. usługa inkubacji i/lub akceleracji start-upów (produkt Business Box Startup.), usługi doradcze w obszarze przygotowania firmy do projektu badawczo-rozwojowego, usługi doradcze w zakresie przygotowania firmy do przeprowadzenia procesu wdrożenia zmian w zakresie zasobów ludzkich jak i w zakresie technologicznym w kierunku Przemysłu 4.0

Dotychczas podjęto wstępne działania zmierzające do nawiązania wieloletnich partnerstw w zakresie współpracy przy budowie i realizacji działań akceleracyjnych, działań związanych z prowadzeniem usług doradczych w zakresie B+R oraz prowadzenia audytu technologicznego w celu prowadzenia doradztwa dot. procesu zmian w przedsiębiorstwach (m.in. współpracy z jednostkami naukowymi, badawczymi, kadrą menadżerską, coachami, specjalistami).

Bardzo duże znaczenie dla Spółki ma również realizacja projektu „Czwarty wymiar zmiany”, dzięki któremu Spółka ma możliwość dotarcia do dużej liczby przedsiębiorstw chcących wdrożyć działania mające na celu wdrożenie innowacji technologicznych, optymalizację produkcji, podniesienie kwalifikacji pracowników. Oprócz działań zaplanowanych do realizacji w samym projekcie, Spółka dodatkowo będzie oferować specjalistyczne usługi związane z wdrażaniem przemysłu 4.0.

Jest to kierunek, który Spółka planowała przynajmniej częściowo zrealizować w 2020 roku, niestety ze względu na obostrzenia związane z pandemią COVID-19 nie było to możliwe. Aktualnie Spółka planuje dążyć do osiągnięcia zamierzonego celu, upatrując w nim możliwość dynamicznego rozwoju.

I. Działania przygotowujące:

- Nawiązanie/kontynuacja współpracy z jednostkami naukowymi (m.in. Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu, Politechnika Wrocławska)
- Udział w budowaniu społeczności Inkubatora Przedsiębiorczości InQube Uniwersytetu Ekonomicznego – prowadzenie spotkań, konsultacji, doradztwa dla start-upów, młodych przedsiębiorstw poszukujących wsparcia w zakresie finansowania jak i opracowania biznes planu
- Realizacja projektu „Czwarty wymiar zmiany”, który pozwoli Spółce wyspecjalizować się w dziedzinie Przemysłu 4.0, pozyskać kadrę specjalistów w dziedzinie nowych technologii, budowania zespołów pracowników Przemysłu 4.0, prowadzenia specjalistycznych audytów technologicznych. W ramach projektu zostanie stworzone narzędzie IT „audyt potencjału przedsiębiorstwa do Przemysłu 4.0” – narzędzie IT, które będzie badać firmę pod kątem możliwości rozwoju technologicznego.
- Budowanie bazy klientów chcących realizować projekty b+r

- Nawiązanie współpracy z partnerami w celu pozyskania klientów chcących realizować projektu b+r.
- Organizacja webinarium tematycznych – wypracowanie wizerunku „Eksperta”

II. Wdrożenie nowych usług

- Usługi doradcze w obszarze przygotowania firmy do projektu badawczo-rozwojowego
- Usługi doradcze w zakresie przygotowania firmy do przeprowadzenia procesu wdrożenia zmian w zakresie zasobów ludzkich jak i w zakresie technologicznym w kierunku Przemysłu 4.0
- Usługi doradcze związane z inkubacją i/lub akceleracją start-upów (Business Box Startup)

III. Rozwój terytorialny

Planowane wdrożenie obecnych oraz nowych usług na terenie woj. dolnośląskiego, wielkopolskiego, śląskiego, zachodniopomorskiego.

Spółka rozważa uruchomienie oddziału na terenie woj. śląskiego.

Należy dodać, że bardzo mocną stroną Spółki jest aktualnie silny i doświadczony zespół pracowników jak również renoma i rozpoznawalność marki ARI na rynku doradczym co przyczynia się do budowania dużej sieci kontaktów, polecaniu Spółki kolejnym potencjalnym klientom, chęci nawiązania dalszej współpracy z podmiotami, które w przeszłości były przez Spółkę obsługiwane.

IV. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA

Przychody Spółki w roku 2020 wyniosły 657 814,74 PLN.

Zysk netto w okresie od stycznia do grudnia 2020 r. ukształtował się na poziomie 4 670,32 PLN.

Suma aktywów trwałych wg bilansu sporządzonego na dzień 31 grudnia 2020 r. wynosiła 20 947,42 PLN.

Kapitały własne na koniec roku obrotowego wyniosły -775 156,82 PLN.

Środki pieniężne wg stanu na dzień 31 grudnia 2020 r. wyniosły 715 423,28 PLN.

Spółka aktualnie podejmuje współpracę z klientami zainteresowanymi opracowaniem dokumentacji projektów B+R, jak również opracowaniem dokumentacji projektów związanych z wdrażaniem cyfryzacji i automatyzacją zakładów.

Dla Spółki duże znaczenie będzie mieć wdrożenie nowego produktu Business Box Startup.

W związku z rosnącą liczbą klientów na terenie woj. śląskiego, Spółka rozważa możliwość otwarcia oddziału w celu stałej obsługi.

Powyższe działania związane z opracowaniem dokumentacji projektowej dla klientów oraz pozyskanie finansowania w postaci pożyczki od udziałowca, pozwolą Spółce zachować płynności i wdrażać zaplanowaną strategię.

V. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ SPÓŁKI

1. Ryzyko związane z konkurencją

Rynek usług doradczych cechuje się dużym rozproszeniem podmiotów aktywnie działających, wysokim poziomem konkurencyjności i relatywnie niskimi barierami wejścia. Na rynku działa wiele podmiotów zarówno tych lokalnych, jak i ogólnokrajowych posiadających wieloletnie doświadczenie oraz zaplecze finansowe. Nasilenie się konkurencji oraz pojawianie się nowych podmiotów, może skutkować ograniczeniem liczby klientów, spadkiem przychodów, obniżeniem realizowanej marży oraz trudnościami w dostępie do wykwalifikowanych pracowników.

2. Ryzyko związane ze zmiennością wyników finansowych w czasie

Działalność Agencja Rozwoju Innowacji S.A. polega w dużej mierze na doradztwie z zakresu pozyskiwania finansowania zewnętrznego, współpracy podczas pozyskiwania dotacji z Unii Europejskiej oraz szkoleniach. Wyniki finansowe Spółki są zatem silnie skorelowane z liczbą pozyskanych klientów, wielkością środków finansowych pozyskiwanych dla klientów w wyniku działań doradczych Spółki Agencja Rozwoju Innowacji S.A. oraz harmonogramu wpływu środków finansowych do klientów. Nie ma pewności, że Spółka pozyska w przyszłości wystarczającą liczbę odbiorców swoich usług, która zapewni utrzymanie planowanej dynamiki rozwoju, a w konsekwencji osiągnięcie wyników ekonomiczno-finansowych na pożądanym poziomie.

3. Ryzyko związane ze wzrostem kosztów pracowniczych

Usługowy charakter działalności Spółki determinuje strukturę kosztów operacyjnych Spółki. Dominującą pozycję stanowią koszty wynagrodzeń wraz z narzutami oraz usługi obce. Obserwowany wzrost wartości wynagrodzeń w Polsce w ostatnich latach negatywnie wpływa na rentowność Spółki. Kontynuacja tego trendu bez jednoczesnego wzrostu cen oraz ilości realizowanych usług może negatywnie wpłynąć na osiągnięte wyniki finansowe.

4. Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Charakter świadczonych przez Spółkę usług opiera się na kompetencjach, wiedzy oraz umiejętnościach pracowników i kadry zarządzającej. Zwiększony popyt na rynku pracy, działania ze strony konkurencji lub inne okoliczności mogą doprowadzić do utraty kluczowych pracowników. Zakończenie współpracy z kluczowymi specjalistami mogłoby negatywnie wpłynąć na możliwości firmy do realizacji projektów i sprawnego zarządzania Spółką. Utrata pracowników o unikatowych umiejętnościach mogłaby spowodować powstanie luki kompetencyjnej w określonym zakresie działalności, a w efekcie Agencja Rozwoju Innowacji S.A. mogłaby odnotować gorsze wyniki finansowe.

5. Ryzyko związane ze współpracą z kadrą szkoleniową

Spółka prowadzi działalność na rynku usług szkoleniowych. W związku z tym wynik finansowy w tym zakresie jest zależny od wiedzy, doświadczenia oraz umiejętności kadry specjalistów prowadzących szkolenia. Prowadzącymi szkolenia są pracownicy Spółki lub zewnętrzni specjaliści w zakresie korzystania ze środków Unii Europejskiej. Zakończenie współpracy z doświadczonym specjalistą lub rozpoczęcie przez niego prowadzenia działalności konkurencyjnej w stosunku do Spółki może mieć negatywny wpływ na potencjał Emitenta w zakresie świadczenia usług oraz realizacji podpisanych wcześniej kontraktów, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki Agencja Rozwoju Innowacji S.A.

6. Ryzyko związane ze świadczeniem usług doradczych

Działalność Spółki realizowana jest na podstawie indywidualnych umów zawieranych z klientami. Spółka ponosi odpowiedzialność za należyte, staranne, terminowe i zawnione działanie wobec klienta do wysokości pozostałego do wypłaty wynagrodzenia od klienta. Istnieje ryzyko, że w przypadku

spełnienia przesłanek dotyczących odpowiedzialności Spółki, nie otrzyma on ustalonej kwoty wynagrodzenia, a tym samym uzyska niższe, niż zakładane wyniki finansowe.

7. Ryzyko związane z umowami o dofinansowanie

W związku z faktem, iż Spółka realizuje projekty unijne dofinansowane z Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, istnieje ryzyko, iż w przypadku spełnienia przesłanek umownych instytucja wdrażająca zawiesi wypłacanie transzy dotacji rozwojowej oraz, że Spółka będzie zobowiązana do zwrotu całości lub części dotacji z odsetkami co może istotnie negatywnie wpłynąć na płynność finansową, sytuację ekonomiczną Spółki oraz możliwość kontynuacji działalności. Spółka planuje również w przyszłości ubiegać się o dofinansowanie na kolejne projekty, dlatego wymieniony czynnik ryzyka może występować również po okresie realizacji obecnych projektów.

8. Ryzyko zmiany wartości środków w ramach Polityki Spójności Unii Europejskiej

Działalność Spółki w znacznym stopniu polega na doradztwie podczas procesu pozyskiwania dotacji w ramach programów operacyjnych Unii Europejskiej. Ewentualna zmiana wartości środków przekazywanych w ramach tych źródeł przełoży się na liczbę oraz wartość zaakceptowanych wniosków o przyznanie finansowania. Spółka nie ma wpływu na decyzję odnośnie ewentualnego ograniczenia tej liczby. Ostatecznie zmniejszenie wartości środków przeznaczanych na finansowe wspieranie projektów może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki.

9. Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów prawnych związanych z pozyskiwaniem funduszy w ramach programów Unii Europejskiej

Niekorzystne zmiany przepisów prawnych regulujących sposób pozyskiwania środków pieniężnych w ramach programów Unii Europejskiej stanowią istotny czynnik ryzyka dla Spółki. Zmiana ograniczająca wartość przyznawanych środków dla potencjalnych klientów Spółki lub sposób ich pozyskiwania może w istotny sposób ograniczyć liczbę pozyskanych przez Emitenta zleceń, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na wynik finansowy Spółki. Ewentualna zmiana może wiązać się z utratą przewagi kompetencyjnej nad pozostałymi podmiotami w zakresie pozyskiwania środków unijnych.

10. Ryzyko niekorzystnych zmian polskich przepisów prawnych, w tym podatkowych

Zmiany w zakresie przepisów prawa handlowego, prawa autorskiego, przepisów kodeksu cywilnego, prawa zamówień publicznych, ochrony środowiska, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych i innych przepisów, mogą mieć pośredni lub bezpośredni wpływ na działalność Spółki. Nowelizacje ustaw mogą mieć związek m.in. z ciągłym dostosowywaniem prawa krajowego do wymogów unijnych. Częste zmiany oraz brak jednoznacznej wykładni krajowych przepisów podatkowych stanowią dla Spółki istotne źródło ryzyka. Niestabilność systemu podatkowego i związane z nią próby wprowadzania uregulowań mogą okazać się niekorzystne dla Spółki oraz jej klientów, co w konsekwencji może przełożyć się na pogorszenie wyników finansowych Spółki. Możliwe różnice w interpretacji przepisów prawnych zwiększają wymienione ryzyko – w razie nieprawidłowego odczytania i zastosowania się Spółki do obowiązujących wymogów organy podatkowe uprawnione są do nakładania kar, które mogą mieć znaczny wpływ na wyniki Spółki. Realizacja zagrożenia wynikającego z nieprawidłowości podatkowych nie jest przewidywana oraz nie miała miejsca w przeszłości, jednak nie można jej zupełnie wykluczyć.

11. Ryzyko związane ze zmianami spowodowanymi pandemią Covid-19

Zmiany gospodarcze jakie pojawiły się w 2020 roku w związku z pandemią Covid-19, spowodowały brak stabilności na polskim rynku wśród przedsiębiorstw. Stale zmieniające się przepisy oraz pojawiające się obostrzenia, powodują duże ograniczenia w podejmowaniu ryzyka czy inwestycji przez przedsiębiorców. Pomimo zainteresowania środkami UE, firmy rezygnują z możliwości pozyskania dofinansowania bojąc się o brak środków własnych na realizację a co za tym idzie utrzymania płynności finansowej, brak możliwości eksportowych i importowych, zmiany przepisów w zakresie prawa

unijnego. Ryzyko kolejnego lockdownu, może powodować zagrożenie w mniejszej liczbie klientów chcących realizować projekty i inwestycje lub czasowym wstrzymaniem realizacji projektu wśród obecnych klientów Spółki.

VI. POZOSTAŁE INFORMACJE WYMAGANE

1. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Spółka w 2020 roku w ramach prac działu B+R nie odnotowała ważniejszych osiągnięć.

2. Nabycie udziałów własnych, a w szczególności cel ich nabycia, liczba i wartość nominalna ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych akcji w przypadku ich zbycia.

W dniu 14 sierpnia 2020 r. została podpisana umowa zwrotnego przeniesienia własności 974 udziałów w spółce Inkubator Naukowo-Technologiczny sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu.

3. Stosowanie przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego.

Spółka nie jest zobowiązana do stosowania zasad ładu korporacyjnego zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości.

W dniu 16 listopada 2012 r. Zarząd spółki Agencja Rozwoju Innowacji S.A. przekazał do publicznej wiadomości, raportem EBI nr 5/2012, informacje dotyczące zakresu stosowanych przez Spółkę zasad zawartych w Załączniku Nr 1 do Uchwały Nr 795/2008 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 października 2008 r. "Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect", zmienionych Uchwałą Nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010 r. w sprawie zmiany dokumentu "Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect".